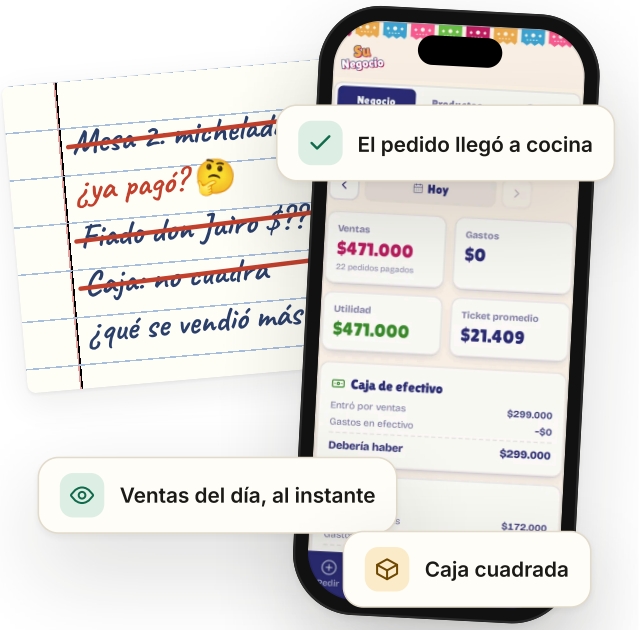
SISTEMAS A LA MEDIDA PARA NEGOCIOS

Usted va a saber qué está pasando en su negocio.

Le hago un sistema a la medida de **cómo trabaja su negocio** para que deje el cuaderno, el Excel y la memoria: pedidos, inventario, fiados y caja, desde su celular.

Cuénteme de su negocio

La primera conversación no cuesta. Le respondo yo mismo.



+3 años
haciendo aplicaciones de forma profesional

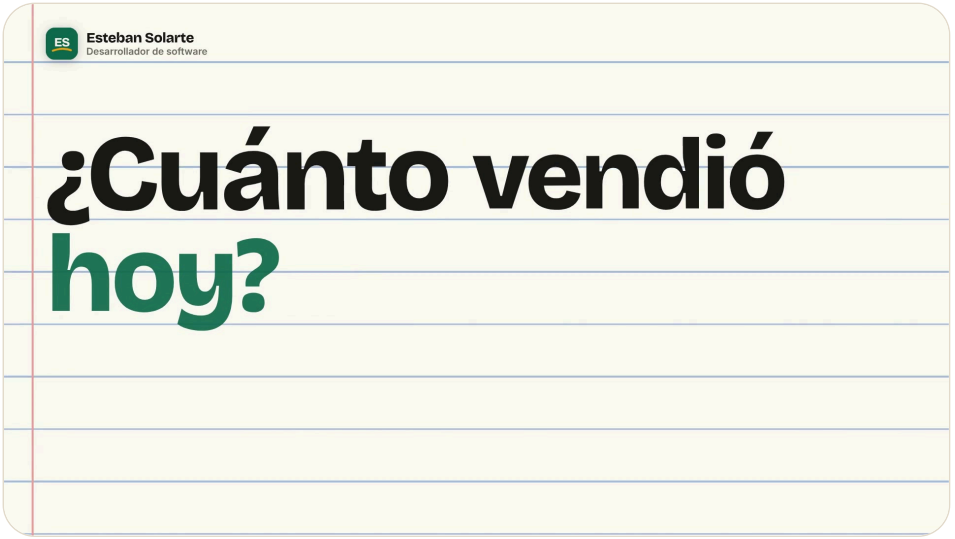
Todos los días
se usan en negocios reales los sistemas que hice

Por etapas
paga una parte para empezar y el resto cuando ya lo esté usando

30 días
de correcciones sin costo después de la entrega

VÉALO EN 1 MINUTO

Así le pongo su negocio bajo control



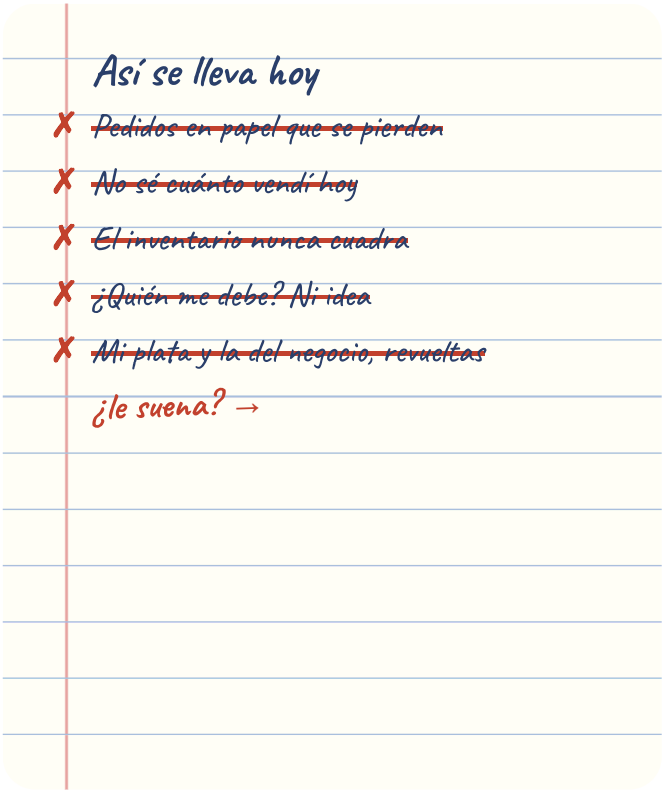
▶ Véalo en: estebansolarte.dev/videos/esteban-promo-vertical.mp4

Pantallas reales con datos de ejemplo.

LO QUE CAMBIA

Del cuaderno al control.

El papel, el Excel y la memoria funcionan... hasta que se pierde un pedido, el inventario no cuadra o nadie sabe cuánta plata debería haber en caja.



Con un sistema hecho para usted

- Cada pedido queda registrado y le llega claro a quien lo prepara.
- Ve cuánto vendió hoy, a qué horas y qué fue lo que más salió.
- Sabe qué tiene, qué se le acabó y cuánto tiene invertido.
- Sabe a quién le fió, cuánto le debe y si ya le abonó.
- Sabe cuánto debe haber en efectivo, en el banco y en Nequi.

QUÉ HAGO

¿Cuál se parece a su negocio?

No todos necesitan lo mismo. Busque el suyo y, si quiere, me escribe con un toque: el mensaje ya va listo.

SI LA GENTE LLEGA Y LE PIDE

Pedidos y caja

Para restaurantes, comidas rápidas, cafeterías, heladerías y panaderías. El pedido se toma en el celular, llega completo a la cocina y al cierre usted sabe cuánto vendió y por dónde le pagaron.

Pedidos por QR · Pantalla de cocina · Efectivo y Nequi · Gastos

Quiero algo así →

SI MANEJA INVENTARIO Y FÍA

Inventario, ventas, fiados y caja

Para tiendas, ferreterías, repuestos, tecnología y distribuidoras. Cada venta descuenta el inventario, los fiados y abonos quedan anotados y usted sabe cuánto ganó y dónde está la plata.

Inventario al día · Fiados y abonos · Caja y Nequi · Ganancias

Quiero algo así →

SI VENDE POR WHATSAPP O REDES

Catálogo en línea con administrador

Para ropa, calzado, accesorios y cosméticos. Un enlace con sus productos, precios y tallas; el pedido le llega armado al WhatsApp y usted sabe qué tiene y qué se vende.

Catálogo con tallas · Pedido a WhatsApp · Inventario · Tarjeta de sellos

Quiero algo así →

SI SU EMPRESA VIVE ENTRE PAPELES

Documentos y vencimientos al día

Para contratistas, transporte y empresas con oficina. Cotizaciones, actas e informes que salen listos, y avisos antes de que se venzan los documentos del personal o de los vehículos.

Documentos en PDF · Alertas de vencimiento · Cartera

Quiero algo así →

PARA QUE LO ENCUENTREN

Página web y videos para su negocio

Una página clara para que lo encuentren y le escriban, y videos cortos para sus redes y estados de WhatsApp, como el que ve arriba.

Página con WhatsApp · Videos para redes

Quiero algo así →

¿SU NEGOCIO ES DISTINTO?

Si hoy lo lleva a mano, se puede ordenar

Cuénteme qué hace en cuaderno, en Excel o por WhatsApp. Le digo con honestidad si vale la pena hacerle un sistema o si le basta algo más sencillo.

Contarle mi caso →

FUNCIONANDO DE VERDAD

No son promesas: son sistemas que ya se usan.

Tres problemas reales y cómo quedaron resueltos. Las pantallas son de los sistemas de verdad, con datos de ejemplo.

NEGOCIO DE COMIDA · PEDIDOS Y CAJA

Lo hice primero para mi propio negocio.

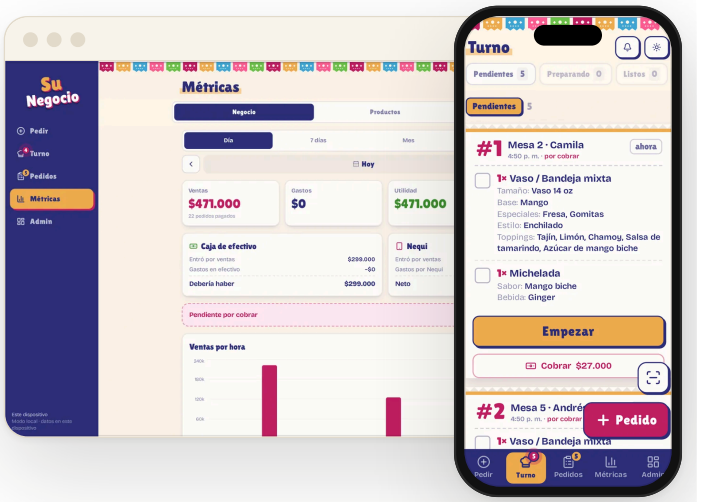
Tengo un negocio de comida y vivía el problema en carne propia. Hice este sistema y hoy **lo maneja un empleado todos los días, desde hace más de dos meses**. Si él lo usa sin problema, su equipo también puede.

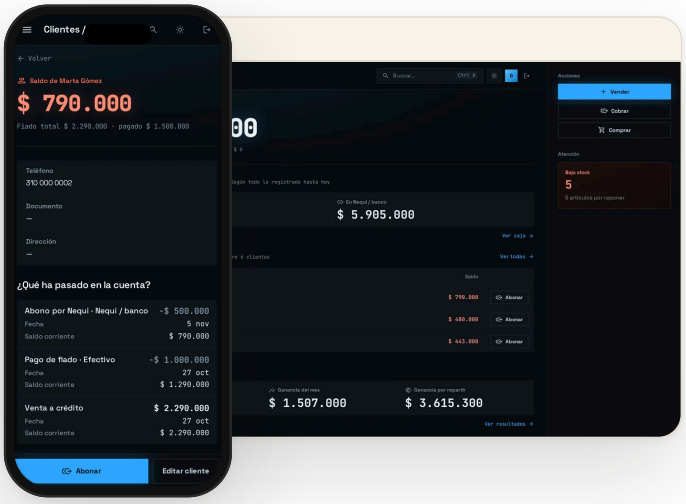
ANTES

- ✗ Pedidos en papel que a veces se perdían.
- ✗ No sabíamos qué estaba entregado ni qué era de cada mesa.
- ✗ No sabíamos cuánto vendíamos ni qué salía más.

AHORA

- ✓ El pedido llega claro a la cocina, con cada detalle.
- ✓ Vemos cuánto vendemos, qué días y a qué horas.
- ✓ Sabemos qué sale más y cuánto se demora cada pedido.





● TIENDA · INVENTARIO Y FIADOS

Un negocio de venta y reparación de computadores.

Lo usan todos los días. Son varios socios y **tenían que repartir ganancias sin tener claro cuánto había** ni quién les debía.

ANTES

- ✗ Todo en Excel: en cada cierre, contar y descontar a mano.
- ✗ El inventario no cuadraba.
- ✗ No sabían quién había pagado ni cuánto les debían.

AHORA

- ✓ Saben qué tienen, qué venden y cuánto ganan.
- ✓ Saben a quién le fiaron, cuánto y si ya pagó.
- ✓ Saben cuánto debe haber en efectivo, en el banco y en Nequi.

● ROPA · CATÁLOGO Y ADMINISTRADOR

Un emprendimiento de ropa que vende por WhatsApp.

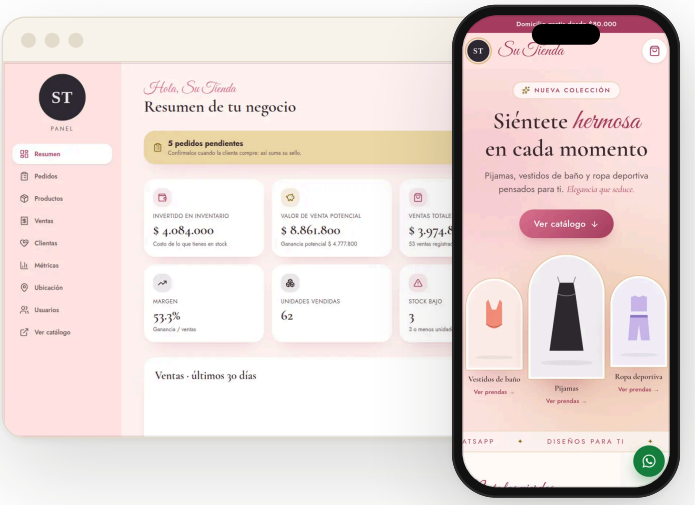
Vende desde la casa, sin local, y **usa todos los días su catálogo y su administrador**: las clientas eligen, guardan y piden por WhatsApp, y ella ve sus pedidos, su inventario y qué es lo que más miran.

ANTES

- ✗ No tenía registro de qué prendas tenía ni cuánto llevaba invertido.
- ✗ Vendía de memoria, sin saber si algo ya se había vendido.
- ✗ Mandaba fotos sueltas de la galería y los precios de memoria.

AHORA

- ✓ Un catálogo pensado para vender: tallas, agotados, lo nuevo y lo más visto.
- ✓ Los pedidos le llegan armados por WhatsApp y los administra en un solo lugar.
- ✓ Ve su inventario, sus clientas, sus ventas y qué miran más, y las premia con tarjeta de sellos.



Pantallas reales de los sistemas, con datos y productos de ejemplo; los nombres de los negocios se reemplazaron por «Su Negocio» y «Su Tienda».

CÓMO TRABAJO

Primero lo ve. Después decide.

La primera conversación no cuesta. Paga por etapas: una parte para empezar y el resto cuando ya lo esté usando. Sus datos son suyos: se los entrego cuando los pida.

1

Conversamos

Unos 15 minutos por WhatsApp o llamada: me cuenta cómo trabaja hoy y qué le quita tiempo o plata.

Sin costo para negocios pequeños

2

Le muestro

Le preparo una muestra con su negocio para que vea cómo quedaría antes de pagar.

3

Acordamos

Precio claro y por escrito, según el tamaño de su negocio. Paga la mitad para empezar.

4

Lo dejo funcionando

En días, no en meses. Les enseño a usarlo a usted y a su equipo.

5

Lo acompaño

Soporte y mejoras con una mensualidad. Si algo falla, me escribe a mí.



Si a los 14 días no lo está usando, no paga la segunda mitad.

Usted paga la mitad para empezar y la otra mitad a los 14 días de la entrega. Si para entonces el sistema no se está usando en su negocio, no me paga el resto.

Aplica para negocios pequeños y medianos. En proyectos de empresa el pago es por fases. Todo queda por escrito antes de empezar.

Sus datos son suyos

Se los entrego en Excel cuando los pida, también si un día decide irse.

Con papeles

Contrato sencillo y cuenta de cobro con RUT.

30 días de correcciones

Si algo no quedó bien, lo corrijo sin costo.

Precio a su medida

Según el tamaño de su negocio, no un precio de empresa grande.

QUIÉN LE RESPONDE

Usted habla conmigo, no con un vendedor.

Soy **Esteban Solarte**, desarrollador de software. Llevo más de 3 años haciendo aplicaciones de forma profesional: facturación electrónica, generación de documentos y logística.

También tengo un negocio de comida, así que conozco el problema **desde el mostrador** y no solo desde el computador.

ES *Esteban*

Desarrollador de software · Putumayo, Colombia

Trato directo
Le respondo yo mismo, antes y después de la entrega.

Rápido y revisado
Uso las herramientas más modernas para construir rápido y reviso yo mismo cada parte.

Desde Putumayo, para toda Colombia
Trabajo a distancia: WhatsApp, llamada o videollamada.

Le digo la verdad
Si su negocio todavía no necesita un sistema, se lo digo y le recomiendo algo más sencillo.

PREGUNTAS FRECUENTES

Lo que casi todos preguntan.

¿Cuánto cuesta?
Depende del tamaño de su negocio y de lo que necesite; por eso no tengo una lista de precios. Mi regla es que el sistema sea proporcional a lo que su negocio vende y que se pague solo en pocos meses. Le doy el precio exacto, por escrito, antes de empezar. Y si todavía no le conviene, se lo digo.

Ya pagué una vez y me quedaron mal. ¿Cómo sé que esta vez no?
Por eso no le pido todo por adelantado. Primero ve una muestra con su negocio. Después paga la mitad para empezar y la otra mitad a los 14 días de la entrega, solo si ya lo está usando. Y sus datos siempre son suyos: se los entrego cuando los pida.

No sé de tecnología. ¿Mis empleados lo van a poder usar?
Sí. Se usa desde el celular, como cualquier aplicación. En mi negocio de comida un empleado lo usa todos los días sin problema. Además, les enseño a usarlo a usted y a su equipo.

¿Y si usted se va o desaparece?
Firmamos un acuerdo sencillo donde todo queda escrito. El sistema queda funcionando en la nube con copias de seguridad, y sus datos siempre son suyos: se los entrego en Excel cuando los pida, para que nunca quede amarrado.

¿El sistema es mío?
Usted paga la implementación y una mensualidad que incluye el acceso, el alojamiento, las copias de seguridad y el soporte. Sus datos siempre son suyos y se los entrego cuando quiera. Si su empresa necesita comprar el sistema completo, se cotiza aparte.

Ya tengo un programa. ¿Me toca cambiarlo?
No. Si su programa le funciona, no se lo cambio. Le hago lo que ese programa no hace (fiados, domicilios, clientes frecuentes, reportes que usted sí entienda) y lo dejo trabajando al lado.

¿Por qué no uso un programa genérico?

Si un programa genérico le sirve, ¡úselo! Lo que yo hago es para cuando su forma de trabajar no cabe en esos programas: fiados, reparto entre socios, pedidos con muchas opciones o lo que su negocio tenga de especial.

¿Y si algo se daña o necesito un cambio?

Los primeros 30 días corrijo sin costo cualquier cosa que no haya quedado bien. Después, la mensualidad incluye el soporte y las mejoras pequeñas: me escribe por WhatsApp y lo resuelvo.

Aquí se va mucho el internet. ¿Me sirve?

Los sistemas funcionan por internet. Antes de empezar revisamos cómo es la conexión en su local y le digo de frente qué le funcionaría bien y qué no. Se prueba en su negocio antes de que pague la segunda mitad.

¿Cuánto se demora?

Depende de lo que necesite, pero trabajo por etapas cortas: la primera parte puede estar funcionando en días, y lo demás se va sumando.

¿Me da factura?

Soy persona natural: le entrego cuenta de cobro con mi RUT, que le sirve para su contabilidad. No le cobro IVA.

¿Atiende solo en su ciudad?

No. Trabajo a distancia con negocios de toda Colombia: conversamos por WhatsApp o videollamada y el sistema se usa desde internet.

Cuénteme cómo funciona su negocio *y lo ordenamos.*

Escríbame por WhatsApp. Le respondo yo mismo y le digo con honestidad qué le serviría. La primera conversación no cuesta.

Escanee y escríbame por WhatsApp

Vea el catálogo y el video

Escribirme por WhatsApp

WhatsApp 312 338 2981 · estebansolarte.dev

© 2026 Esteban Solarte · Desarrollador de software · Putumayo, Colombia

Pantallas reales con datos de ejemplo.